

El mercado de fertilizantes en Nigeria

El mercado de fertilizantes en Nigeria

Esta nota ha sido elaborada por Sara Echazarreta
bajo la supervisión de la Oficina Económica y Co-
mercial de la Embajada de España en Lagos

Junio de 2010

ÍNDICE

CONCLUSIONES	4
I. DEFINICION DEL SECTOR	5
1. Delimitación del sector	5
2. Clasificación arancelaria	5
II. OFERTA	6
1. Tamaño del mercado	6
2. Producción local	10
3. Importaciones	11
III. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA	16
IV. PRECIOS Y SU FORMACIÓN	18
V. PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL	20
VI. DISTRIBUCIÓN	21
VII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO	22
VIII. ANEXOS	25
1. Ferias	25
2. Publicaciones del sector	25
3. Asociaciones	25
4. Otras direcciones de interés	25

CONCLUSIONES

En uno de los países con mayor potencial de crecimiento de África, con un gran apoyo gubernamental a la agricultura y grandes incentivos para utilizar fertilizantes, España, con una gran capacidad exportadora mundial, está perdiendo cuantiosas oportunidades de negocio.

Nigeria es un amplísimo mercado para los nutrientes del suelo. Con una de las tasas más bajas del mundo en consumo de fertilizantes (5,5 kg/ha), el objetivo es llegar hasta los 50 kg en 2015. Como muestra de este esfuerzo, el Gobierno Federal ha doblado la compra de fertilizantes con respecto a años pasado situándose en aproximadamente 650.000 Tm.

Las empresas españolas deberían realizar un esfuerzo para introducirse en el mercado nigeriano puesto que la competencia va a crecer drásticamente. Varios proyectos de plantas de producción están en marcha. Se espera que Nigeria, no sólo satisfaga su consumo en más del 50%, sino que se convierta en una potencia productora y exportadora de fertilizantes. Se prevé que el Gobierno aplique medidas protectoras a esta producción nacional y aumente las barreras a la entrada de productos extranjeros. Las oportunidades de negocio se encuentran, además de en la exportación, en la inversión e implantación de fábricas.

***Nota:** Para la realización de esta nota sectorial se han utilizado las fuentes de información de ICEX (bases de datos), Market Acces Database de la Unión Europea, Banco Central de Nigeria, CropLife Nigeria, FAO, IFDC (International Centre for soil fertility and Agricultural Development), IFA (International Fertilizer Industry Association), IFDC (International Fertilizer Development Center) y Annual Survey of the Nigerian Market (Business Nigeria 2007, BCN Publications Ltd). El trabajo de campo ha consistido en entrevistar, entre otros, a las siguientes personas: Mrs Ojinika Okeke (Chief Operating Officer de CANDEL), Mr Scout Wallace (Nigeria Country representative de IFDC,) y Mr Kwa de FEPSAN (Fertilizer Producer Supply Association Nigeria).

I ■ DEFINICION DEL SECTOR

1. DELIMITACIÓN DEL SECTOR

Aunque el objeto de esta nota sectorial es estudiar el mercado de los abonos y fertilizantes naturales y químicos, se realiza al mismo tiempo un análisis del sector de la agricultura en el país, ya que están directamente relacionados puesto que la demanda de fertilizantes depende en gran medida de la producción agrícola.

2. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA

En este estudio se va a analizar las partidas del **capítulo 31.- Abonos**. Las posiciones arancelarias de la nomenclatura del sistema armonizado son las siguientes:

3101- Abonos de origen animal o vegetal, incluso mezclados entre sí o tratados químicamente, abonos procedentes de la mezcla o del tratamiento químico de productos de origen animal o vegetal.

3102- Abonos minerales o químicos nitrogenados.

3103- Abonos minerales o químicos fosfatados.

3104- Abonos minerales o químicos potásicos.

3105- Abonos minerales o químicos, con dos o tres de los elementos fertilizantes: nitrógeno, fósforo y potasio; los demás abonos; productos de este capítulo en tabletas o formas similares o en envases de peso bruto inferior o igual a 10 kg.

II. OFERTA

1. TAMAÑO DEL MERCADO

A continuación se explica brevemente el mercado agrícola y las características principales del mercado de fertilizantes. La agricultura es todavía la principal actividad económica para la mayoría de los nigerianos, ya que emplea a dos tercios de la población activa y representa el 36% del PIB. La mayoría es agricultura de subsistencia y autoconsumo.

Con el *boom* del petróleo en los años 70 se abandonó el sector agrícola. Sin embargo en los últimos años se han aplicado estrategias para desarrollar el sector y de esta manera poder depender en menor medida de los ingresos del petróleo. La superficie actualmente cultivada (estimada en 34 millones de hectáreas) constituye menos de la mitad de las tierras agrícolas potenciales, lo que indica el importante potencial de desarrollo.

El área total cultivable es aproximadamente de 61 millones de hectáreas (66% de la superficie del país). Dos tercios de la tierra cultivada están en el norte del país, con el último tercio distribuido equitativamente entre el sur y el centro del país. La agricultura predominante es la de minifundio, con pequeños agricultores de escasos recursos económicos. Se emplea tecnología básica y el resultado de ello es una muy baja productividad. La granja tipo es de 0.5 hectáreas en el sur y de 4 hectáreas en el norte.

En el norte del país predominan los cultivos de mijo, sorgo, cacahuete y algodón; mientras que en el sur, de clima más húmedo, los más importantes son ñame (principal productor mundial), mandioca, aceite de palma, maíz, caucho y cacao.

El Banco Mundial recomienda la liberalización del mercado levantando las prohibiciones a la importación de ciertos productos, forzando de esta manera a que los recursos productivos se trasladen a cultivos más eficientes. Estas medidas deberían estar acompañadas, según el BM, de esfuerzos por modernizar las técnicas y tecnologías agrícolas, construyendo más carreteras rurales, incentivando esquemas de irrigación a pequeña escala y promocionando el uso de fertilizantes. De seguir estas recomendaciones, el Banco Mundial estima que el crecimiento anual de la producción agrícola sería del 6%.

A continuación se exponen las cifras de producción agrícola y la participación del sector en el PNB. Aunque podemos ver que la producción ha aumentado en los últimos años, la parti-

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

participación en el PNB sigue siendo la misma por el aumento proporcional de todos los sectores, incluido el petrolero. Se podría pensar que las actuaciones llevadas a cabo para diversificar la economía y no depender tanto del petróleo no están teniendo los resultados esperados. (no se dispone de datos actualizados).

Índice de producción agrícola. 1990=100

2001	2002	2003	2004	2005
149	155	165	176	186,9*

Fuente: Banco Central de Nigeria.

*Provisional

Producto Nacional Bruto del sector agrícola.

	2001	2002	2003	2004	2005
Precios constantes. 1990=100	182	190	203	216	230*
Participación en PNB total	42%	42%	41%	40%	41%*

Fuente: Banco Central de Nigeria

*Provisional

El sector agrícola tiene un gran potencial en Nigeria. El Gobierno está aumentando la inversión en el sector y está liberalizando el mercado mediante la privatización de cooperativas y plantaciones públicas. El Programa Nacional para la Seguridad Alimentaria iniciado en 2002 abarca proyectos de intensificación y diversificación de la producción, control de aguas, procesado agrícola, piscifactorías, iniciativas para la fertilización del suelo, salud y nutrición, análisis agro-forestales, etc. El Programa lo está llevando a cabo el Gobierno Federal en cooperación con la Food and Agricultural Organization (FAO).

Para mayor información sobre el sector agrícola, consultar el apunte sectorial de la agricultura en Nigeria en www.oficinascomerciales.es, en www.icex.es o directamente realizar una consulta a la Oficina Comercial de la Embajada de España en Lagos.

SECTOR DE LOS FERTILIZANTES

En cuanto al sector de los fertilizantes, este mercado está muy condicionado por la degradación general del suelo, gran extensión geográfica y numerosa población del país (923.768 km² y 140 millones de habitantes), grandes problemas medioambientales, baja nutrición del terreno, no alternancia de cultivos, escaso uso de fertilizantes y baja productividad agrícola. Nigeria es de los países con menor uso por hectárea de fertilizantes del mundo. Además, es importante resaltar el bajo nivel de infraestructuras y el desconocimiento del uso adecuado de abonos.

El mercado de fertilizantes es un mercado controlado por el Estado. El Gobierno Federal compra alrededor del 60% del consumo total de fertilizantes del país. Durante el año 2009 ha sacado a concurso, para las empresas establecidas en el país, la compra de 650.000 Tm de fertilizantes. Con el nuevo gobierno de Goodluck Jonathan se están manteniendo y reavivando las medidas ya tomadas por el anterior presidente Yar'Adua.

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

En un mercado donde la mayoría de la población vive por debajo del umbral de pobreza, incrementar la productividad agrícola es fundamental no sólo para desarrollar la economía, sino también para reducir el nivel de pobreza y la incidencia de la hambruna de su población. Para ello se han puesto en marcha varias iniciativas políticas que van a intentar aumentar el uso de fertilizantes en la agricultura nigeriana. Según el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, los objetivos de la nueva política de desarrollo agrícola son:

- ✓ Asegurar el acceso a fertilizantes a todas las zonas agrícolas del país.
- ✓ Incentivar la producción de fertilizantes utilizando el fosfato y el gas existente.
- ✓ Mejorar la estructura de marketing para que todos los agricultores puedan utilizar el tipo y la cantidad de fertilizante apropiada.
- ✓ Incentivar la demanda a través de un control de precios
- ✓ Controlar el uso de fertilizantes en zonas naturales protegidas
- ✓ Paralizar la distribución de fertilizantes de baja calidad y luchar contra la compra y venta informal
- ✓ Crear un marco legal que regule el sector

El gobierno interviene en el mercado a través de subsidios, compras públicas, tipos de interés de los préstamos a los agricultores, aranceles, impuestos y control en la distribución.

El suministro de fertilizantes ha sido un tema de gran controversia en los últimos años. A principio de 2008 se supo que sólo tres empresas de 327 fueron autorizadas para importar y distribuir 650.000 toneladas métricas de fertilizantes a los agricultores en todo el país. Más adelante se descubrió que estas tres empresas carecen de la capacidad necesaria de suministro, y el ministro encargado de la agricultura no fue capaz de explicar este hecho.

Por otro lado, no se están aplicando con eficiencia otras medidas que favorezcan al sector como, por ejemplo, conceder créditos a agricultores, aumentar los controles de calidad, emprender programas de educación, incrementar terrenos de regadío, reducir los costes de transporte mejorando las infraestructuras, etc. Desde distintas organizaciones, se aconseja que el Gobierno apoye al sector privado para que pueda operar en el mercado libremente y no en competencia directa y desleal por parte del Estado. También sugieren que es necesario fortalecer el marco regulatorio para asegurar la distribución y comercialización de los abonos, proveer incentivos apropiados al sector privado para que invierta en la producción del país y, en definitiva, despolitizar y liberalizar el sector.

En los últimos meses, sin embargo, ha sido publicado un nuevo proyecto, el NADS Project (2008-2011), por parte de la *International Research, Technical Development and Problem Solving in Agricultural Sustainability* (IFDC), junto con la *Alliance for a Green Revolution in Africa* (AGRA). El proyecto estará centrado en proporcionar crédito y apoyo a los distribuidos-

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

res de productos rurales a través de Nigeria. Para los pequeños agricultores en zonas remotas, estos agro-distribuidores son la fuente principal para la compra de semillas, fertilizantes y otros productos agrícolas esenciales para sus ingresos y posible aumento de la productividad.

Bajo el proyecto NADS, estos agro-distribuidores están siendo instruidos en el manejo seguro y eficiente y ecológicamente racional del uso de insumos agrícolas. Para, más adelante, poder transferir el conocimiento a sus clientes, los pequeños agricultores, que constituyen la inmensa mayoría de los trabajadores agrícolas en Nigeria. El proyecto NADS apoya el compromiso del Gobierno nigeriano para hacer de la agricultura y el desarrollo rural, las áreas de prioridad para reducir la pobreza.

El uso de semillas modernas y fertilizantes en Nigeria se estima en menos de un 15 por ciento del mercado potencial. Los fertilizantes y semillas mejoradas no están fácilmente disponibles en las zonas más rurales. A menudo, los agricultores deben pagar altos costos para viajar a las ciudades para comprar los productos agrícolas necesarios. La producción de semillas certificadas en Nigeria es sólo 5.000 toneladas métricas por año, y el uso de fertilizantes un promedio de sólo 8.0 kilogramos por hectárea. Los rendimientos son bajos y la mayoría de los suelos están faltos de nutrientes. Los agricultores nigerianos tienen pocas posibilidades de expansión y poco o ningún acceso a la financiación.

Aunque Nigeria tiene al menos 10.000 de agro-distribuidores, sólo un cinco por ciento (500 distribuidores) han sido entrenados en las prácticas de negocios modernas y pocos tienen acceso al crédito del sector financiero formal. NADS está ofreciendo formación para 1.400. Los propietarios de la tienda también están siendo entrenados en la prestación de servicios como demostraciones de campo, test de suelo y la enseñanza de mejores prácticas de gestión a los agricultores.

TAMAÑO DEL MERCADO DE LOS FERTILIZANTES

Es muy complicado conocer el tamaño del mercado, aunque el consumo total anual del país se estima en unos 200 millones de dólares. Se cree que la demanda aumenta en torno al 10% anual. Según varios agentes entrevistados, mientras que la media de los últimos años de compra por parte del gobierno se sitúa en 360.000 Tm, la compra total, pública y privada alcanza las 650.000 Tm. Se estima que el consumo potencial, con el actual nivel de infraestructuras y de accesibilidad de fertilizantes, es de 3 millones de Tm. En el caso de que todos los cultivos del país se fertilizaran con las dosis recomendadas, el potencial aumentaría hasta 12 millones al año.

Debemos matizar las cifras oficiales puesto que no reflejan la realidad y vemos que hay una brecha muy grande entre estos datos y los datos de los agentes del sector (ver siguiente cuadro). Además, tenemos que contar con el comercio informal que se sitúa en torno al 10%.

Oficialmente no hemos encontrado datos de producción, sin embargo, las entrevistas realizadas nos han confirmado que entre el 90% y 98% de lo que se consume se adquiere del exterior.

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Según las cifras oficiales, las exportaciones de Nigeria son residuales y se refieren a países vecinos. Alrededor del 90% de las exportaciones tienen como destino Níger, al no tener éste salida al mar. Sin embargo, gran cantidad de producto es exportado informalmente a estos países, aprovechándose de los subsidios del gobierno y así obteniendo mayores beneficios.

Tamaño de la oferta de fertilizantes en Nigeria

	Total Años	2005	2006	2007	2008	2009	Crecimiento
Producción	-	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	705.168	60.686	84.332	75.808	176.884	52.424	191,5%
- Exportaciones	48.278	25.944	6.840	1.794	1.629	263	-93,7%
Indicador de consumo aparente (*)	656.890	34.742	77.492	74.014	175.255	52.161	404,4%

Fuente: ICEX. Miles de euros. Datos de 2009 provisionales, tasas de crecimiento en función datos 2008.

(*) No se trata del consumo aparente, puesto que no se tienen en cuenta las variaciones de existencias

2. PRODUCCIÓN LOCAL

Aunque Nigeria tiene importantes reservas de petróleo y de fosfato en su subsuelo, es absolutamente dependiente de las importaciones del exterior. Según los agentes entrevistados, Nigeria importa entre el 90% y el 98% de los fertilizantes que consume. Este país produce sólo fertilizantes nitrogenados y fosfatados.

No obstante, se espera que la producción local se incremente rápidamente a partir de este año y se prevé, no sólo que disminuya drásticamente la importación (se estima podrá surtir hasta el 50% de sus necesidades), sino poder exportar a los países vecinos y convertirse a largo plazo en una potencia mundial productora de abonos.

El objetivo del gobierno es favorecer la instalación de empresas tanto nacionales como extranjeras que deseen invertir en el país. La abundancia y calidad de la materia prima, los menores costes de transporte, la gran demanda del país y, en general, el deseo de mejorar y aumentar la industria y la economía nacional son las razones por las que el gobierno está decidido a favorecer la producción nacional a expensas de las importaciones del exterior. El problema al que se enfrentan es, por una lado, la escasez de mano de obra cualificada, capital y tecnología, y por otro, inseguridad personal, inseguridad jurídica, problemas logísticos como el suministro continuado de energía, etc.

Según el Ministerio de Agricultura, Nigeria tiene más de 4 trillones de Tm de depósitos de minerales sólidos de los que se pueden utilizar para producir micronutrientes y 4,5 millones de Tm de fosfatos en los Estados de Ogun, Sokoto, Anambra y Edo.

Dentro del programa de privatizaciones adoptado por el Gobierno de Obasanjo, la empresa Notore Chemical Industries compró la *National Fertilizer Company of Nigeria (NAFCON)*. Esta compañía fabrica fertilizantes nitrogenados, más concretamente urea, a partir del gas natural de la zona del Delta del Níger. Aunque en la actualidad fabrica al 63% de su capacidad,

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

se prevé que va a producir 660.000 Tm/año (urea+ NPK) con el objetivo a largo plazo de alcanzar 2,4 millones de Tm/año al construir dos nuevas plantas.

Según las personas entrevistadas, Dangote, uno de los grupos empresariales más importantes de África, varias empresas indias y otras compañías nigerianas importadoras están estudiando la posibilidad de producir localmente. La empresa Cybernetics Nigeria Ltd es el mayor suministrador de micronutrientes y produce 250.000 botellas de Agrolyser (micronutriente base). Por otro lado, la empresa Crystalyzer produce 7.000 Tm de fosfatos con el mismo nombre. El Gobierno de *Ondo State* va a construir dos plantas de fertilizantes que se sumarán a la ya existente de abonos orgánicos en Akure. El Gobierno de *Yobe State* distribuyó más de 20.000 Tm de fertilizantes a lo largo de los 17 gobiernos locales del Estado. Estos nutrientes son producidos en la empresa Guaba Fertilizar Blending Plant, controlada por el Gobierno Federal de Nigeria. En Julio de 2006 tenía contratadas 3.000Tm (datos de 2007).

En febrero de 2009 se hizo pública la firma de la construcción de una planta de fertilizantes por parte de la empresa nigeriana Zander Resources West Africa Ltd., que se centrará en los fertilizantes orgánicos y según las estimación de capacidad productiva de la potencial planta, se estima que esta será capaz de suministrar la totalidad de las necesidades del mercado nigeriano así como parte de la demanda de África Occidental.

Se quiere hacer especial hincapié con este proyecto en la necesidad de prescindir de fertilizantes inorgánicos (99% de los utilizados en este país), que tienen un mal efecto en los productos y el suelo utilizado y dificultan la posible exportación debido a la estricta normativa al respecto de la mayoría de los países.

3. IMPORTACIONES

Según la Organización Internacional IFDC (International Centre for Soil Fertility and Agricultural Development), de octubre de 2005 a septiembre de 2006 se importaron un total de 761.207,14 Tm de fertilizantes sólidos. De urea se compró el 45,78%, NPK 15:15:15 el 45,68%, y el resto se divide en sulfato de amonio y fosfato diamónico, (DAP) (2,53%), cloruro de potasio (*Muriate of potash*, MOP) (2,14%) y super fosfato simple (1,33%). El único fertilizante líquido que se importó fue el Boost Extra (NPK 20:10:10), 140.920 litros. (No se dispone de datos desglosados para los últimos años).

La fuente de información oficial que dispone esta Oficina es la base de datos del ICEX que tiene como origen la información que recopila la ONU de las aduanas de los distintos países. Estos datos se deben tomar de una manera orientativa puesto que existe un gran sesgo entre la información ofrecida por ciertos países y la realidad. Las estimaciones de los agentes cifran la importación total de Nigeria anual alrededor de 300-350 millones de dólares. Por lo tanto, las cifras ofrecidas por las aduanas tanto nigerianas como las de los países exportadores distan mucho de estos datos.

Sólo disponemos de cifras declaradas por las autoridades nigerianas hasta el año 2008. Según los mismos, el nivel de compra de abonos del exterior aumentó de 53 millones de euros en 1998 hasta 221 millones en 2000, descendió progresivamente hasta 76 millones en

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

2003 y recuperó la senda ascendente en los últimos años, con 367 y 363 millones en 2006 y 2007 progresivamente y una cifra inferior de 288 millones en 2008 (último dato conocido).

Importaciones de Nigeria del resto del mundo

	Total Años	2005	2006	2007	2008
31.- Abonos	1.703.492	-	367.080	363.691	288.969
3101.- Animales o vegetales	21.718	-	203	404	91
3102.- Nitrogenados	798.129	-	132.917	150.321	153.146
3103.- Fosfatados	31.381	-	1.517	1.616	16.947
3104.- Potásicos	95.286	-	62.691	5.664	10.372
3105.- Mezcla NPK, los demás	756.978	-	169.752	205.686	108.413

Fuente: ICEX. Declaraciones aduanas nigerianas. Miles de euros.

Si atendemos a los datos ofrecidos por la ONU, teniendo en cuenta las declaraciones de los países exportadores, Nigeria importa fertilizantes por un valor aproximado de 60-80 millones de euros anuales (dato excepcional de 177 millones en 2008). Los datos de 2009 son provisionales puesto que aún quedan países por declarar sus exportaciones. De esta manera, analizando las cifras de 2008, más fiables, Nigeria adquirió 177 millones de euros de abonos, de los cuales el 47% fueron mezcla de NPKs, el 44,5% abonos nitrogenados (urea, sulfato de amonio y nitrato de amonio) y el resto se reparten entre las demás variedades. La compra del exterior de abonos naturales (animales o vegetales) es residual.

El nivel de compra informal no es tan elevado como en otros sectores, puesto que la compra gubernamental es muy alta. No obstante, se estima que alrededor del 10% de las compras totales se realizan de esta manera.

Importaciones de Nigeria del resto del mundo

	Total Años	2005	2006	2007	2008	2009*
31.- Abonos	705.168	60.686	84.332	75.808	176.884	52.424
3101.- Animales o vegetales	1.903	11	23	53	146	2
3102.- Nitrogenados	328.971	31.410	44.154	40.744	78.629	25.698
3103.- Fosfatados	10.429	1.489	1.235	48	5.750	
3104.- Potásicos	34.133	1.986	2.722	1.187	9.556	5.578
3105.- Mezcla NPK, los demás	329.732	25.790	36.198	33.776	82.803	21.146

Fuente: ICEX. Declaraciones aduanas países exportadores. Miles de euros

*Datos provisionales

Según las cifras ofrecidas por los países exportadores, la Unión Europea es el mayor proveedor de fertilizantes. Grecia en concreto ha tenido una cuota de mercado de alrededor del 50% del mercado nigeriano hasta 2005 y desde entonces ha sido sustituida por Ucrania y Rusia y Bélgica. Según los agentes entrevistados y como muestran las tablas, principalmente se importa de Rusia y de países de Europa del Este.

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

AÑO 2005		
Ranking	Valor	% cuota imp.
Grecia	22.209	36,60
Ucrania	21.294	35,09
Letonia	5.828	9,60
Rusia	4.907	8,09
Bielorrusia	1.690	2,78
Egipto	1.413	2,33
Polonia	1.073	1,77
Sudáfrica	656	1,08
Francia	476	0,78
Bélgica	365	0,60
Total Top 10	59.911	98,72
Resto	775	1,28
Total Importaciones	60.686	100,00

AÑO 2006		
Ranking	Valor	% cuota im.
Ucrania	48.207	57,16
Bélgica	12.246	14,52
Grecia	8.408	9,97
Rumanía	5.148	6,10
Países Bajos	4.948	5,87
Bielorrusia	1.249	1,48
Sudáfrica	1.201	1,42
Libano	761	0,90
Francia	447	0,53
Italia	408	0,48
Total Top 10	83.023	98,45
Resto	1.309	1,55
Total Importaciones	84.332	100,00

AÑO 2007		
Ranking	Valor	% cuota imp.
Ucrania	30.765	40,58
Bélgica	16.126	21,27
Rusia	12.557	16,56
Alemania	8.759	11,55
China	4.243	5,60
Sudáfrica	1.245	1,64
Bielorrusia	1.063	1,40
Reino Unido	472	0,62
Francia	317	0,42
Países Bajos	101	0,13
Total Top 10	75.648	99,79
Resto	160	0,21
Total Importaciones	75.808	100,00

AÑO 2008		
Ranking	Valor	% cuota imp.
Ucrania	80.148	45,31
Rusia	46.189	26,11
Estados Unidos	14.511	8,20
Rumanía	10.316	5,83
Bielorrusia	6.326	3,58
China	5.912	3,34
Egipto	4.551	2,57
Grecia	2.374	1,34
Israel	1.605	0,91
Sudáfrica	1.376	0,78
Total Top 10	173.308	97,98
Resto	3.576	2,02
Total Importaciones	176.884	100,00

AÑO 2009 (*)		
Ranking	Valor	% cuota imp.
Rusia	36.185	69,02
Bélgica	7.471	14,25
China	4.702	8,97
Estados Unidos	1.954	3,73
Sudáfrica	1.281	2,44
Suecia	412	0,79
Francia	221	0,42
España	72	0,14
Reino Unido	70	0,13
Jordania	48.967	0,09
Total Top 10	52.419	99,99
Resto	5	0,01
Total Importaciones	52.424	100,00

Fuente: Proclarity (ONU). Miles de euros

(*) Datos provisionales

La venta española en Nigeria es residual. Sin embargo, en el último año se ha registrado una cifra de exportaciones de 72 miles de euros, lo que puede ser indicio de un aumento del papel español en el suministro de fertilizantes.

Importaciones de Nigeria de España

	Total años	2005	2006	2007	2008	2009
31.- Abonos	620	0	18	0	0	72
3101.- Animales o vegetales	0	0	0	0	0	0
3102.- Nitrogenados	47	0	18	0	0	2
3103.- Fosfatados	0	0	0	0	0	0
3104.- Potásicos	0	0	0	0	0	0

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

3105.- Mezcla NPK, los demás	574	0	0	0	0	71
------------------------------	-----	---	---	---	---	----

Fuente: ICEX. Aduanas españolas. Miles de euros

La siguiente tabla muestra la capacidad exportadora española, las escasas exportaciones a Nigeria, y cómo se están perdiendo cuantiosas oportunidades de mercado en Nigeria.

	Importaciones Nigeria del mundo	Importaciones Nigeria de España	Exportaciones España al mundo
31.- Abonos	176.884	0	493.089
3101.- Animales o vegetales	146	0	43.912
3102.- Nitrogenados	78.629	0	112.486
3103.- Fosfatados	5.750	0	19.813
3104.- Potásicos	9.556	0	159.027
3105.- Mezcla NPK, los demás	82.803	0	157.851

Fuente: ICEX. Aduanas españolas. Miles de euros. Año 2008 **Hay que tener en cuenta el dato registrado de 2009 de 72,5 miles de euros de la partida general 31.

Para mayor detalle de la información estadística, se puede visitar la página web de Bases de Datos de la ONU <http://comtrade.un.org/db/> y la de Aduanas Españolas: <http://aduanas.camaras.org/>

COMPETIDORES

El mercado de fertilizantes en Nigeria es un mercado con un alto nivel de concentración. Existen pocos importadores, y con un tamaño considerable, pocos productores y el precio está muy controlado a través de los subsidios del Gobierno. El Estado compra aproximadamente el 60% del fertilizante que se consume en el país. En el anexo se puede encontrar un listado de empresas productoras, mezcladoras e importadoras de fertilizantes así como las empresas asociadas a Croplife Nigeria.

Tal y como se ha explicado en el apartado de producción local, se espera que la competencia aumente debido al incremento de la producción en el Delta del Níger. Muchas empresas nigerianas se dedican a comprar del exterior los fertilizantes, mezclarlos, embolsarlos y más tarde distribuirlos (*blending fertilizers companies*).

Una de las empresas productoras más importantes es *Notore Chemical Industries*. Esta compañía compró la empresa pública *National Fertilizer Company of Nigeria (NAFCON)* y prevé producir 2,4 millones de Tm en los próximos años. En cuanto a empresas importadoras y distribuidoras, la más importante es *Golden Fertilizer Co.*, perteneciente a uno de los grupos más grandes de Nigeria y de África, *Flour Mills of Nigeria*. Tan sólo el 20% del negocio de *Golden Fertilizer* está referido al Gobierno, el resto se vende al mercado libre. Otros grandes importadores que operan en Nigeria y otros países son *TAK Continental*, *Dizengoff*, *Dantata Group*, *Saro Agro* y *Stallion Group*. Estas grandes empresas son prácticamente las

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

únicas que tienen la capacidad para ganar los concursos públicos. El resto de empresas, más modestas, se dedican a la venta de fertilizantes en el mercado libre.

Las empresas internacionales que están exportando actualmente a Nigeria son compañías de origen ruso o de Europa del Este.

Muy pocas empresas españolas están operando en Nigeria. Según las Aduanas españolas, de las 65 empresas que exportaron fertilizantes al mundo en 2009 (último año con esta información disponible), tan sólo 2 vendieron a Nigeria. Se puede encontrar un listado de empresas españolas que han exportado a Nigeria y a otros países en la página Web de Aduanas españolas: <http://aduanas.camaras.org/>

Se puede encontrar más información sobre el sector en España en la página web www.spainbusiness.com y en la de la Asociación Nacional de Fabricantes de Fertilizantes, ANFFE, www.anffe.com



ICEX

III. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA

El Gobierno es el mayor demandante de fertilizantes de Nigeria. Alrededor del 60% de las compras nacionales las realiza el Gobierno Federal a través de concursos públicos nacionales para venderlas al resto de los Estados.

En el norte, el uso de fertilizantes está muy extendido, alrededor del 90% de los agricultores utiliza estos productos. Por el contrario, en el sur, tan sólo el 60% de los agricultores abonan sus terrenos. El 75% de fertilizantes en Nigeria se consume en los estados norteros, concretamente en la zona comprendida entre los ríos Níger y Benue. A pesar de que el producto está extendido a lo largo de todo el territorio nacional y que en el norte el consumo medio es de 12kg/ha, Nigeria cuenta con una de las tasas de consumo más bajas del mundo; 5,5 kg/ha de media nacional. No obstante, se debe resaltar que el incremento en la demanda ha sido de los mayores de África, con un aumento medio anual de 10% en los últimos años. Se espera que aumente considerablemente en el futuro, hasta alcanzar el objetivo gubernamental de 50kg/ha para el año 2015.

La gran erosión del suelo y la no alternancia de cultivos provoca que Nigeria tenga un nivel de desnutrición del terreno muy alto, concretamente de nitrógeno y potasio. Se utiliza principalmente el compuesto NPK y la urea, aunque también está aumentando el conocimiento de otros nutrientes. El uso de micronutrientes es todavía reducido, pero hay varias empresas que se dedican a ello y se espera que aumente la demanda en el futuro. Aunque el uso tradicional de abonos naturales está muy extendido, puesto que más de la mitad de la agricultura es de subsistencia, la compra de estos abonos es todavía muy pequeña.

Los fertilizantes más comunes en Nigeria son Urea (46% de Nitrógeno), NPK 20 10 10 y NPK 15 15 15. De entre estos, la urea está menos extendida puesto que es un producto más caro y menos accesible para los agricultores. El producto se presenta en bolsas de 50 kg y granulado. Varias empresas pensaron en implantar sacos de 25 kg para favorecer la compra a pequeños agricultores, pero no funcionó puesto que el saco de 50 kg es reutilizado y el remanente vendido a otros agricultores.

A pesar de las campañas de educación, existe todavía un desconocimiento muy alto del uso correcto de nutrientes. En algunas zonas del país, se cree que aunque los fertilizantes incrementan la producción, son nocivos para la salud una vez ingeridos los productos. En grandes explotaciones se utilizan correctamente los nutrientes del suelo, pero en pequeños te-

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

reos, su uso es muy deficiente. A continuación se detalla el combinado de uso de fertilizantes que normalmente las empresas aconsejan a los agricultores, pero que debido al precio, no siempre lo aplican.

Uso de fertilizantes en Nigeria

	Arroz	Maíz	Algodón	Verduras	Palma
NPK	4	4	4	3	4
Urea	2	3	1	1	2

Fuente: Oficina Comercial Lagos. Bolsas/ha (1 bolsa = 50 kg)

Los agricultores se enfrentan a problemas financieros como el difícil acceso a créditos, altos tipos de interés y escasez o inexistencia de bancos u organismos prestamistas (aquí se debe tener en cuenta el nuevo proyecto de crédito a agricultores, NADS). El precio es la variable decisoria en la compra de fertilizantes. La demanda está condicionada directamente por el precio de los cultivos, que en los últimos años han aumentado moderadamente. El aumento de las exportaciones de productos agrícolas, los planes gubernamentales de incentivos del uso de fertilizantes, los programas institucionales de construcción de silos y el paso a una agricultura industrializada han colaborado en el incremento de la demanda de abonos.

Entre los factores que provocan la baja productividad de las plantaciones están la falta de extensión de la superficie cultivada, disponibilidad de tierra y el capital. Los agricultores no son capaces de ampliar la superficie cultivada con el fin de incrementar la producción debido a que la tierra es un factor escaso por varias razones sociales, culturales, religiosas y económicas.

Además, muchos granjeros no son dueños de sus tierras, por tanto, la libertad para ampliar el tamaño de las fincas está restringida y muchas veces los terratenientes sólo alquilan las parcelas de baja productividad, mientras que las zonas de alta productividad están reservadas para los propietarios. Por otra parte, los agricultores podrían mantener alta productividad sin expansión mediante el uso de semillas mejoradas, los fertilizantes químicos y otras tecnologías mejoradas, sin embargo, no son capaces de adoptar estas prácticas de mejorar la producción debido a la escasez de capital.

IV ■ PRECIOS Y SU FORMACIÓN

Los precios FOB medios de NPKs y de urea (46%) en el puerto de Lagos son 205 y 105 dólares por Tm respectivamente. El precio ha aumentado los últimos años, debido principalmente al incremento del coste de transporte derivado del aumento del coste del petróleo. Los gastos más importantes son los de incentivos (4 dólares/TM), almacenaje y transporte (5 dólares/Tm) y embolsado (8 dólares). El coste de transporte total oscila entre el 10 y el 20%. El precio final es prácticamente el doble que el precio FOB. El margen medio de los importadores, mayoristas y detallistas se sitúa entre el 5 y el 10%. (Ver el ejemplo siguiente de la cadena de precios)

El precio final para el agricultor de una bolsa de 50 kg de urea ronda las 3.000 nairas (1 € = 190 nairas). El precio de una bolsa de NPK se sitúa alrededor de 2.700 nairas. Por ejemplo, en los estados de Zamfara y Kano el precio de la bolsa de 50kg es de 2.750 y 2.700 nairas respectivamente. Se pueden consultar los precios actualizados en la página web www.esoko.com

El precio de las compras públicas siempre está referido al precio internacional de fertilizantes. El subsidio que ofrece el Gobierno estatal es del 25% y cada Estado puede añadir otra ayuda llegando a alcanzar en algunos casos el 75% del total del precio.

Un ejemplo de cadena de precios podría ser el siguiente:

✓ Arancel	0%
✓ Tasa portuaria	7 % Derechos importación
✓ Inspección.....	1% FOB
✓ Tasa ECOWAS	0,5% CIF
✓ IVA.....	0%
✓ Estiba	6 dólares/Tm

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

- ✓ Tasas Autoridad Marítima Nacional..... 0,95 dólares/Tm
- ✓ Derechos de flete, alquiler muelle, otros servicios..... 2 dólares/Tm
- ✓ Derechos de carga, muellaje, administración, báscula puente...0,60 dólares/Tm
- ✓ Alquiler de almacén..... 2,8 dólares/Tm
- ✓ Gastos de la naviera..... 0,40 dólares/Tm
- ✓ Incentivos y otros 4 dólares/Tm
- ✓ Derechos de demora (cuando sea aplicable)..... 2 dólares/Tm
- ✓ Almacenaje, transporte local 5,12 dólares/Tm
- ✓ Pérdidas en el manejo, transporte, almacenaje 3-5%
- ✓ Bolsas 7,70 dólares/Tm
- ✓ Embolsado 8 dólares/Tm
- ✓ Carga y descarga 1,20 dólares/Tm
- ✓ Márgen importador..... 5-10%
- ✓ Transporte (camión de Lagos a Abuja de 30 Tm) 1.000 dólares
- ✓ Márgen mayorista/detallista 5-10%

ICEX

V ■ PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL

Los fertilizantes españoles son prácticamente desconocidos para el mercado nigeriano. Debido a que Rusia y los países de Europa del Este son los mayores proveedores de abonos, los países europeos en general cuentan con un prestigio de calidad de los productos fertilizantes que otros países, como por ejemplo China, no disfrutan.

La imagen favorable que se tiene en general sobre España y el cada vez mayor reconocimiento de los productos y de la tecnología de nuestro país permiten contar con la simpatía de los nigerianos para todos los productos españoles.

ICEX

VI. DISTRIBUCIÓN

El Gobierno compra los nutrientes a través de concursos públicos a las empresas establecidas en Nigeria que van a adquirirlos, en la mayoría de los casos, del exterior. El Gobierno Federal y los Gobiernos Estatales pueden importar directamente, aunque, según IFDC, el año pasado sólo realizaron importaciones directamente los Estados de Kebbi y Zamfara. Muy pocas empresas tienen la capacidad para presentarse a estos concursos (ver el apartado de competidores). El Gobierno distribuye la compra a los distintos Estados y éstos encargan a las ADPs (*Agricultural Development Projets*) que repartan los nutrientes a los agricultores. La empresa que se ha adjudicado el concurso está obligada a realizar la distribución hasta los ADPs.

A pesar de las pésimas infraestructuras de las carreteras rurales, casi todos los agricultores que lo deseen deberían tener acceso a los abonos. En teoría, las Agencias de Desarrollo de la Agricultura de cada Estado o población se encarga de hacerles llegar el producto, por muy inhóspito e inaccesible que esté el agricultor. En la práctica, el sistema de distribución es en muchas ocasiones deficiente y tan sólo llega al 10% de los agricultores, por lo que necesitan adquirir el producto en los mercados privados sin poder disfrutar del subsidio público. Existen muchas irregularidades en el sistema de distribución de productos subvencionados y se caracteriza por los innumerables intermediarios ilegales, y por la escasez y demora en la entrega.

La mercancía importada entra por el puerto de Lagos para más tarde distribuirse por el país por carretera. Los distribuidores se concentran en los núcleos agrícolas más importantes del país: Kano en el norte y Benue en el centro. Además, todas las grandes empresas tienen una sucursal comercial al menos en Lagos o en Abuja.

VII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO

El arancel para la importación en Nigeria de todos los abonos es cero. El gobierno intenta fomentar el uso de los fertilizantes a través de este tipo de medidas que favorecen a la importación. No obstante, debido a que se está incentivando la producción nacional y se espera que en varios años pueda satisfacer la demanda local, se prevé que aumenten considerablemente las barreras no arancelarias. Para proteger la industria nacional de ciertos productos, Nigeria impone altos aranceles y aplica barreras no arancelarias como registros o inspecciones a los productos de importación. Por ejemplo, *NAFDAC (National Agency for Food and Drug Administration and Control)* obliga a registrar todos los productos de alimentación, cosméticos y medicamentos que se comercializan en el país (www.nafdacnigeria.org). Según ciertos rumores, el Gobierno se está planteando crear una Agencia similar para productos agroquímicos.

Para todos los productos en general habrá que abonar las siguientes tasas o impuestos:

- ✓ *Comprehensive import supervision scheme levy (CISS)*. Tasa de inspección de la mercancía del 1% del precio FOB de la mercancía
- ✓ *ETLS levy (TLS)*. (*ECOWAS Trade Liberalisation Scheme*). Tasa que permite el libre intercambio en los países de la ECOWAS del 0,5% del valor imponible.
- ✓ *Surcharge (SCH)*. Sobrecargo del 7% del valor de aduanas.
- ✓ *Valued Added Tax VAT*. Los abonos están exentos del IVA.

A continuación se indican los requisitos generales para la importación en Nigeria:

- ✓ Declaración de importación en aduanas.
- ✓ Form M. (Documento de intercambio de mercancías con el exterior)
- ✓ Informe de valoración de riesgos
- ✓ Certificado Combinado de Valor y Origen(*) y Factura de bienes de exportación a Nigeria para Aduanas.

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

- ✓ Factura Pro-Forma
- ✓ Factura Comercial
- ✓ Lista de contenidos (Packing List)
- ✓ Certificado de Seguro
- ✓ AirWay Bill
- ✓ Bill of Lading
- ✓ Medios de pago

El Certificado de Origen ya no es requerido puesto que se debe presentar el Certificado Combinado de Valor y Origen. Desde el 1 de enero de 2006, la inspección preembarque fue sustituida por la inspección en destino. Por lo tanto, el control de la calidad, cantidad y valor de las mercancías ya no se realiza en lugar de origen sino a la llegada de la mercancía en aduanas nigerianas.

También es necesario presentar el certificado del Standards Organisation of Nigeria Conformity Assessment Program (SONCAP). Para ampliar la información y ver una lista actualizada de los productos regulados: www.soncap.com . Este certificado de calidad de la Organización de Estandarización de Nigeria debe estar homologado en España por una de las siguientes empresas:

INTERTEK

Alameda Recalde, 27
48009 BILBAO
Contacto: D^a. Nerea de Miguel
Tel.: 94 435 44 60 / Fax: 94 435 44 66
www.caleb-brett-iberica.com

SGS Española de Control, SA

Empresa de certificación internacional encargada del certificado SONCAP en España.
C/ Rera Palau, 11, 3^a planta, 08003 Barcelona
Tel.: +34 93 2957583
Fax: +34 93 2682413
Sitio web: www.es.sgs.com

Se puede encontrar información más específica y ejemplo de los procedimientos y documentos en el Market Acces Database de la Unión Europea:

<http://mkaccdb.eu.int/mkaccdb2/indexPubli.htm>

VIII. ANEXOS

1. FERIAS

La Cámara de Comercio e Industria de Lagos celebra una feria internacional multisectorial; The Lagos International Trade Fair. Más información en: www.lagoschamber.com

2. PUBLICACIONES DEL SECTOR

Federal Tenders Journal. The Official Listing of Scheduled Federal Government Procurement Notices.

No existe ninguna publicación del sector

3. ASOCIACIONES

Nigerian Association of Chambers of Commerce, Industry, Mines and Agriculture (NACCIMA)

8, Oba Akinjobi Road, near Police College, Ikeja G.R.A.,
P.M.B. 12816, Lagos.

Teléfono: +234.(0)1.4773937, 4773948, 4964737, 4964727, 4932481.

Fax: +234.(0)1.4964737, 4932481

naccima30@yahoo.co.uk

www.naccima.com

Manufacturers Association of Nigeria (MAN)

77 Obafemi Awolowo Way, Ikeja. Lagos.

P.O. Box 3835, Marina. Lagos

Teléfono: +234.(0)1.4974240-1 (2 líneas), 4974244, 4974245, 4974248

Fax: +234.(0)1.4974247

man@manassoc.org manassoc@manassoc.org

www.manufacturersnigeria.org

4. OTRAS DIRECCIONES DE INTERÉS

Federal Ministry of Agriculture and Rural Development

Block A, FCDA Secretariat Complex,

Area 11, Garki,

P.M.B. 135, Garki, Abuja.

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Tel: +234.(0)9.3142622, 3142914, 3143987
Fax: +234.(0)9.3140347, 3144392, 3141931
Fertilizer Department: +234.(0).9.2344958

Agricultural & Rural Management Training Institute (ARMTI)

Km. 18, Ilorin / Ajase-Ipo Highway,
PMB 1343, Ilorin,
Tel: +234.(031).221183
armti@ilorin.skannet.com
www.agricta.org/partners/armti

Institute of Agricultural Research & Training (IAR & T)

Moor Plantation, Abeokuta Road, Apata,
PMB 5029, Ibadan
Tel.+234. (02).2312523, 2312692, 2311274
Fa: +234. (02). 2312567
drart@infoweb.abs.net

The International Institute of Tropical Agriculture (IITA)

PMB 5320, Ibadan
Oyo State, Nigeria
Tel: +234.(0)2. 241 2626
Fax: +234.(0)2. 241 2221
iita@cgiar.org
www.iita.org

Lagos State Ministry of Agriculture & Cooperatives

Bloq5 (1st floor), The Secretariat,
Obafemi Awolowo Way, Alausa, Ikeja, Lagos
Tel: +234.(0)1.4973129, 4979030-9 (10 líneas)

Oficina Comercial de la Embajada de España en Lagos*

Dirección: 933 Idejo St. Victoria Island. Lagos. Nigeria
P.O. Box 50495. Ikoyi. Lagos. Nigeria
Teléfono: +234.1.2615832, 2621625, 2623275
Fax: +234.1.2617427
lagos@comercio.mityc.es

EMPRESAS

Productores de fertilizantes

Bauchi Fertilizer Company Ltd

Dirección: 2, Railway Road Industrial Area. P.M.B.333. Bauchi
Teléfono: 234 803 437 2955, 802 205 9818
Fax: 234 077 543 488
Production and sales of all Brands of NPK Fertilizers.

Crystallizer Nigeria Ltd

Dirección: Km 6, Kachia Road. P.O. Box 2117. Kaduna State
Dirección fábrica: PMB 10. Kagar, Niger State
Teléfono: 234 62 515785, 516459
Fax: 234 62 241048 235785

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Contacto: Dantsoho Mohd (MD)
Produce Crystallizer (fosfatos)

Cybernetics

Dirección: 15-17 Gwari Road. Kaduna South. Kaduna State
Teléfono: 234 62 231876
Fax: 234 62 231978
cyberagolyser@yahoo.com

Contacto: Mr Pius Kole-James (MD)
Productor y distribuidor de botellas de Agolyser (micronutrientes)

Dangote Group

Dirección: Marble House.1, Alfred Rewane road Ikoyi Lagos.
Teléfono: 234 2695108-9, 803 331 6669, 802 223 1188(Alh Dangote)
Fax: 234 1 2695316
sanigote@yahoo.com , knutu@dangote-group.com

Contacto: Joseph Okoma(Head Corporate Affairs)
Todavía no son productores pero tienen el terreno en Lagos-Ibadan Expressway para el proyecto de una fabrica para la producción de fertilizantes.

Drury Industries Ltd

Dirección: Plot 1405, Adetokunbo Ademola Street.Victoria Island. G.P.O. Box.5791. Lagos
Teléfono: 234 1 2613518, 7741432, 7742267, 7760945
Fax: 234 1 2613518
Contacto: Mr. Suresh Jobanputra
Manufacturing of Aluminium Sulphate, Sulphuric Acid and Fertilizers.

Federal Superphosphate Fertilizer Company of Nigeria (FSFC)

Dirección: No 4, Nasarawa Road, Kaduna South.Industrial Area, Kaduna State.
Teléfono: 234 62 231005, 232130
Fax: 234 062 234411
abdukanti@yahoo.com
Contacto: Engr. A.M.Kanti
Production of fertilizers

Fertilizers & Chemicals Ltd.

Dirección: Ahmadu Doka Road.. P.O.Box.8899. Kaduna
Teléfono: 234 62 415456, 415481, 410273
Fax: 234 062 413084, 413539
fck@hyperia.com
Contacto: Mr.O.P.Pandya
Manufacturing of NPK Fertilizers.

National Fertilizer Company of Nigeria Ltd (Now Notore)

Dirección: NAFCON Complex Onne. P.M.B..5180. Port Harcourt. Rivers State
Teléfono: 234 803 3014788, 084 820 482
Fax: 234 084 820 493
Contacto: Dr James Mbu

Notore Chemical Industries Limited

Dirección: 6th floor, PC1B, Professional CentreOff Adeyemo Alakija Street,.Victoria Island. ..
Teléfono: 234 1 279 8078, 462 7492-3, 0700 Fertilizer, DL contact(7618767, 803 314 7935)
Fax: 234 2714012
www.notore.com
carolineo@notore.com
Contacto: Caroline Okafor (Corporate Communications), CEO- Mr Onajite Paul Okoloko
Fertilizer and associated products production and marketing, Agro allied and Chemical

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Mezcladores de fertilizantes

Albarka Agro Allied& Chem. Nig.Ltd

Dirección: 27E Ado Bayero Road.Kano. P.O.Box.11955. Kano State
Teléfono: 234 64 635721, 635975, 643970
Fax: 234 064 634066
Contacto: Ismail Abdulkadir Sani

Bauchi Fertilizer Blending Co. Ltd

Dirección: No. 2 Railway Road, Industrial Estate.Bauchi. Bauchi
Teléfono: 234 077 543488, 543423
Fax: 234 543423
Contacto: Alh. I.D. Mahmood/Alh. A.A.Mohd

Bauchi State Agricultural Supply Company Ltd

Dirección: Gidan Gona, Dass Road,.Bauchi. Bauchi State
Teléfono: 234 077 543423, 803 494 4091
Contacto: Alh. Yusuf Y. Mahmood

Borno Fertilizer Company (BOFCO)

Dirección: Bama Road.Maiduguri. P.O.Box.988. Borno State
Teléfono: 234 76 236512
Contacto: Mohammed Habib

Citizen Fertilizer & Chemicals Company

Dirección: 149, Club Road, Nassarawa L.G.A. Kano.
Teléfono: 234 64 338723, 803 321 2739
Contacto: Alh. Shafi'u Ahmed

Fertilizer Processing Company Ltd

Dirección: Dantata House 66/67 Murtala Muhammed Way. P.O.Box.84. Kano
Teléfono: 234 803 408 2003, 64 630692, 636232, 633834
Fax: 234 064 638982

Ebonyi State Fert. & Chemical Co. Ltd

Dirección: Onuebonyi, Abakaliki, Ebonyi State
Teléfono: 234 803585 5152
Fax: 234 043 221939

Edo Fertilizer Blending Plant Auchi

Dirección: Ministry of Commerce & Industry, Benin, Edo State.
Teléfono: 234 052 251644, 251672, 255508, 057 200150, 200160

Gaskiya Fertilizer Ltd

Dirección: 265A Zabarmawa, Avenue; Hausawa Quarters.Kano. Kano
Teléfono: 234 064 645165, 648394

Gombe State Fertilizer Co.

Dirección: Ministry of Agriculture & Cooperatives, Gombe.Gombe State. ...
Teléfono: 234 802 837 7992, 072 223262, 222500
Contacto: Alh. Bello Abdu

Kano Agricultural Supply Company Ltd (KASCO)

Dirección: KASCO House, Maiduguri Road. P.M.B. 3354. Kano
Teléfono: 234 64 316440, 667256, 667106
Fax: 234 064 661611
www.kasco.ce
kasco@ecnx.net
Contacto: S.U. Garko(A.G.M. Commercial)

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Supply of Agricultural Inputs, Blending of Fertilizer, Sales of Machines, Poultry & Animal Feeds..

Morgan International Ltd

Dirección: 78 Isheri Road, Ojodu -Ikeja.Lagos State.
Teléfono: 234 1 7755236

Morris Nig. Ltd.

Dirección: off Piggery Road Minna.Niger State.
Teléfono: 234 066 221623
Fax: 234 221623

Shamrock Fertilizer Co. Ltd

Dirección: Km 5, Kalambania Road, Sokoto.Sokoto State.
Teléfono: 234 060 231 060

Importadores de fertilizantes

Afcott Nigeria Plc /Springfield Agro ltd

Dirección: Plot 122-132 Oshodi Apapa Expressway.Isolo Lagos.
Teléfono: 234 1 4523909, 7905260, 802 326 8568, 803 917 1216
Fax: 234 1 4524878
www.springfielddagro.com

sadiq@afprint.com , vishy@springfielddagro.com

Contacto: Mr Siva Subramaniam(CEO), V.Viswanathan(G.M. Crop Nutrients)
Producers, Importers and Blenders of Fertilizers, Agro Inputs distribution. Springfield Agro es el subsidiario de Afcott que se encarga de fertilizantes. Importan y además hace 4años tomaron control del Gombe Fertilizer Blending Company. Afcott es parte del conglomerado de empresa Chanrai Group.

Chemimex Nig. Ltd/Tripod Holdings Ltd

Dirección: Plot 4, Block E Isolo Oshodi Expressway.By Guardian Press Isolo.
Teléfono: 234 803 402 1497, -1- 885749
seagamah@yahoo.com

Churchgate Group

Dirección: Plot PC 30 Afribank Street. Victoria Island, Lagos. P.O.Box.7793. Marina, Lagos
Teléfono: Tel : 234-1-2621271-8, 2620410-8, 2620550-4.
Fax: 234 1 2620420
www.churchgate.com
info@churchgate.com

Contacto: Mr B. Mahtani

Import /distribution of consumer goods, export of agricultural products and raw materials.Churchgate group es un conglomerado de empresas.

Cybernetics Nig. Ltd.

Dirección: 15/17 Gwari Road. Kaduna South. ..
Teléfono: 234 4935798-9, 802 317 1983, 804 411 5901, 062 231876
Fax: 234 062 231978

Gamji Fertilizer Co. Ltd

Dirección: No 4 Mohammed Maude Street.off President Avenue, Kano. ..
Teléfono: 234 803 787 2468, 802 310 4399, 804 411 5774, 064 647319, 337031,
Fax: 234 647 320
<http://www.france-appro.com/gamji/gamji.htm>
gamjifertilizer@yahoo.com

Importers of NPK fertilizers and agro chemicals. Exporter of Nigerian agro products.Gamji Fertilizer Co es subsidiario de la empresa Francesa France Appro S.A. en Africa.

Golden Fertilizer Company Ltd

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Lagos

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Dirección: 47, Eric Moore Road Iganmu Industrial Estate.Surulere, Lagos State. P.O.Box.341. Apapa Lagos
Teléfono: 234 1 7749306,7745301, 5454391-2
Fax: 234 15451558

goldenfertilizer@hyperia.com

Contacto: Mr Paul Gbededo (director/plant manager)

Importing, blending and bagging of fertilizer.Pertenece al conglomerado de Flour Mills of Nigeria y es la empresa de importación mezcla y distribución de fertilizantes más importante de Nigeria. Están pensado en comenzar la producción.

Elephant Group Ltd

Dirección: 21 Opebi Road(3rd Floor).Ikeja, Lagos. P.O.Box.1134.

Teléfono: 234 1 4930386, 7751723, 7751724, 803 805 4649

Fax: 234 1 4930386, 3451606

www.elephantgroupltd.net

tunji@elephantgroupltd.net ; akinogunbiyi@elephantgroupltd.net

Contacto: Mr Tunji Owoeye(C.E.O), Mr Akin Ogunbiyi

Agro based commodity trading and exportation, Oil & Gas, Importation & Distribution of Fertilizer. Interesados en obtener un partner extranjero para una planta de mezclado de fertilizantes.

Farmers Supply Company (KDS) Ltd

Dirección: 10 Zanna Dujima Street Malali GRA,.Kaduna.

Teléfono: 234 062 215261, 373192, 803 705 2700

FEDAK Nig. Ltd

Dirección: Plot 531A Malabo Crescent.off Animu Kano Crescent, Wuse II, Abuja.

Teléfono: 234 803 470 5254, 09 2221234

Contacto: Mr Femi Davies

Fertilizer & Chemicals Co.

Dirección: 1, Amadu Doka Road.Kaduna State.

Teléfono: 234 1 062 41 5456

Fax: 234 413084

Contacto: Mr. Pandaya or Alh. A. Abdulsalam

Master Fertilizer & Chemical Co. Ltd (Chikason Group)

Dirección: Intercontinental Plaza, Plot 999c Danmole Street.Victoria Island.. Lagos State

Teléfono: 234 2622983,2622985, 803 308 7378

Fax: 234 1 2622983

MBS Merchants Ltd

Dirección: 2nd Floor NIDB House,.18 Wharf road, Kaduna. ...

Teléfono: 234 062 244824, 244823, 245102, 803 301 2614

Fax: 234 062 224823

NNIL Commercial Company Ltd

Dirección: NNIL Building (7th Floor).4, Muhammadu Buhari Way Kaduna. P.O.Box.138. Kaduna

Teléfono: 234 062 249654, 249660, 246770

Fax: 234 062 246770

www.nndcgroup.com

nnil@skannet.com

Contacto: Alh Abass Waziri (M.D./C.E.O.), Mr Afolabi (auditor)

Importation and Marketing of Industrial & Agricultural Chemicals and Fertilizers.

Plateau Fertilizer & Chemical Co. Ltd

Dirección: 2nd Floor Murtala House,37 Murtala Muhammed Road, Jos. P.M.B..2109.

Teléfono: 234 073 454575, 454083, 803 702 0959

Contacto: Barrister Mawiyau

Sambooka Fertilizers(Vital Pharmaceuticals Ltd)

Dirección: "Vital House" 3rd Floor, Plot 22-A Cocoa Industry Road,.Off Acme Road, Ogba, Ikeja, Lagos.

Teléfono: 234 1 7754111, 7753200,234 80 68385164

Fax: 234 1 4925004

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

venkat@sambookang.com

Contacto: Mr S. Venkat, Mr. Dilip K. Shah

Importation and Distribution of Premium Quality Fertilizers. Importador de 46% Urea fertilizante. Suministran a los mezcladores locales.

SASISA Nigeria Ltd.

Dirección: Plot 89, Shadara Industrial Estate Phase I. Kano. P.O.Box.11025. Kano

Teléfono: 234 064 664503, 647132, 640040, 804 412 3314,

Sales & Supply of Fertilizer and Cotton, General Merchandising, Importers & Exporters.

Sino Africa Petro-chemical company

Dirección: No 2 Oluwa (Fowler) Street. off Kingsway Road, Ikoyi Lagos.

Teléfono: 234 4614915, 2696628, 2673917, 7749293, 803 308 6843

lenuilgroup@yahoo.com

Stallion Group

Dirección: 270A Ajose Adeogun Street. Victoria Island, Lagos. P.O.Box.54765. Falomo, Ikoyi. Lagos

Teléfono: 234 2611974, 7741777, 2618605, 4617646(DL)

Fax: 234 1 2617737

Contacto: Guatham Vijay

Tak Continental Nigeria Ltd

Dirección: 17 Adeola Odeku St. Victoria Island. Lagos

Teléfono: 234 1 2705798

Fax: 234 1 2705799

takcontinental@yahoo.com

Contacto: Mr Thomas Etuh (MD)

Tak Continental es de los mayores importadores de fertilizantes de Nigeria. Tienen oficinas en Lagos, Abuja y Kaduna.

Vidhi Internation Impex Ltd

Dirección: 7, Lamido Terrace Road, off Lamido Crescent, Nasarawa Kano State.

Teléfono: 234 803 702 4146,

Fax: 234 064 310946

Contacto: Deepak Shanghvi

Miembros de Croplife Nigeria

Afcott Nigeria Plc

Dirección: Plot 122-132, Oshodi / Apapa PO Box 320 Marina. Lagos

Teléfono: +234.1-4528024,2660675

Contacto: Mr. Tarun, K. Das. tarun@chanrai.com

Contacto: Mr. Siva Subramanian. siva@chanrai.com , afoil@aol.com

African Agro Products Limited

Dirección: 37, Niger Street, Kano

Teléfono: +234.64-632012

Contacto: Mr. Rajashekar Hande. Managing Director. rajhand14@yahoo.com , raj@ecnx.net

Amanik Investment

Dirección: 7, Bode Oliwo Street. Maryland - Lagos

Teléfono: +234.1-4937003

Contacto: Mr. Nick Udeh.

Bethsaida Agrochemicals Limited

Dirección: 26, Ezekiel Street off Toyin Street, Ikeja - Lagos

Teléfono: +234.1-2710170

bethsaida@linkserve.com

Contacto: Mr. Seun Ogunnaike. Managing Director. seun.ogunnaike@beta.linkserve.com

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

CAP Plc

Dirección: 2, Adeniyi Jones Avenue. Ikeja - Lagos
Teléfono: +234.1-4817268
Contacto: Mr. Abdu Bello. Managing Director. abello@capplc.com

Collins Groupe Limited

Dirección: N6/621B, Oyo Road, Mokola, U.I. Ibadan - Oyo State
Teléfono: +234.2-2411771,
emycollins@yahoo.co.uk
Contacto: Mr. Emeka Okoli. Managing Director

C-Zard & Co. Nigeria Limited

Dirección: Plot 511, Obafemi Awolowo Way. Jabi District, Wuse - Abuja
Teléfono: +234.9-2222006, 5242037
gala.abuja@nova.net.ng
Contacto: Mr. Jerry Wright.

Diamond Nigeria Limited

Dirección: 20, Palm Avenue, Mushin - Lagos
Teléfono: +234.1-4529066,
Contacto: Mr. Ayo Ogunyadeka. Managing Director

Dizengoff W.A. (Nig) Limited

Dirección: 28, Creek Roa, Apapa - Lagos
Teléfono: +234.1-5875549, 1-4600100 (-29)
dizengoff@dizengoff.com
Contacto: Mr. Patrick Ohaji. Agric Manager. patohaji@dizengoff.com

Fitsco Nigeria Limited

Dirección: 1st Floor, Ance Building, Magazine Road, Jericho, Ibadan - Oyo State
Teléfono: +234.2-2413226
fitsco@skinnet.com
Contacto: Dr. Akin Fagbamiye. Managing Director

Harvestfield Industries Limited

Dirección: 1, Isheri Road, Olowora Junction, busstop, Omole Phase II, Ikeja. Lagos.
Teléfono: +234.1-7732310
harvestfields@yahoo.com
Contacto: Mr. Martins Awofisayo. Managing Director

Insis Limited

Dirección: 3, Are Avenue, Bodija - Ibadan
Teléfono: +234.2-8102135
insis@samkunu.com.ng
Contacto: Mr. Sam Kunu. Managing Director

Jubaili Agrotec

Dirección: 144, Ibrahim Taiwo Road, Kano
Teléfono: +234.64-633297, 647884
Contacto: Mr. Hassan Halawy.

Koenez Chemical & Tech. Co. Ltd

Dirección: 54, Ire-Akari Estate Road, Isolo
Teléfono: +234.1-4525140
koenezltd@yahoo.com
Contacto: Dr. O. Eze. Managing Director

Nortel Agronomics Limited

Dirección: 45, Osolo Way, Ajao Estate. Isolo - Lagos
Teléfono: +234.1-4823457,
nortelagro@dr.com
Contacto: Mr. Steve Elite. Managing Director

EL MERCADO DE FERTILIZANTES EN NIGERIA

Patemglobal Nigeria Limited

Dirección: 387, Agege Motor Road, Mushin

Teléfono: +234.1-5556808

Contacto: Sir Patrick Ikemefuna. Managing Director. patrick.ikemefuna@patemglobal.com

Saro AgroSciences Limited

Dirección: Plot 2068, Block 18c, Festac – Amuwo. New Access Road, Amuwo Odofin. New Town - Lagos

Teléfono: +234.01-4718127, 4702458

info@saroagro.com

Contacto: Mr. Rasheed Sarumi. Managing Director. President Croplife. rasheed.sarumi@saroagro.com

Syngenta Nigeria Limited

Dirección: 387, Agege Motor Road, Mushin

Teléfono: +234.1-5551475

Contacto: Mr. Emma Ajayi. Managing Director emma.ajayi@syngenta-ng.com

The Candel Company Limited

Dirección: 8B, Fabac Close, off Ligali Ayorinde

Teléfono: +234.1-8044951

canudu@aol.com

Contacto: Mr. Charles Anudu. Managing Director



ICEX